

调高销量目标 上海通用南下“叫阵”

将全年销量预期从50万辆调高至58万辆，新君越正式杀入广州市场

◎本报记者 吴琼

通用汽车在北美重组进程加快，其在中国的合资企业则频传佳音。上海通用汽车昨日表示，将全年销量预期从50万辆调高至58万辆。届时该公司全年销量将同比增长逾30%。另据悉，该公司旗下的新君越正式杀入日系车称霸的广州市场。

昨日，上海通用汽车在广州推出别克全新一代君越，包括3.0L旗舰版、2.4L豪华版、2.4L雅致版和2.4L舒适版共5款车型。售价从21.99万元至31.99万元。与此同时，全国别克4S店已经接受预订，预计一周内新车将运至经销商店。广州素来是日系中级车的大本营，广汽丰田的凯美瑞、广汽本田的雅阁销量是这一阵营中的主力车型。上海通用此举，大有在两家日系中级车巨头的大本营叫阵之意。

上海通用汽车总经理丁磊昨日表示，华南地区是中国最大几个汽车消费市场之一，上海通用汽车很重视这一市场。”在谈到新君越的竞争时，丁磊称，别克新君越是欧美平台、全球开发的重要成果。源于通用新一代中级轿车平台Epsilon II平台，目前月销量高达7700辆的新君

威正是出自这一平台。

尽管丁磊未透露新君越的销售目标，但他表示，近期已经将上海通用汽车的全年销售目标从50万辆调高至58万辆。如果下半年中国汽车市场形势良好，我们有可能进一步上调目标。”按照中国汽车工业协会的统计数据显示，2008年上海通用汽车销量为44.48万辆。如上海通用汽车销量达到58万辆，则同比增长率30.39%。这远远超于国内轿车平均水平。

知情人士透露，今年下半年上海通用汽车将进入提速期。据上海通用汽车提供的数据显示，今年上半年，上海通用汽车销量达28.88万辆，同比增长16.1%。由于近年来上海通用汽车均为上海汽车利润的主要贡献者，因此业内预期，上海通用汽车对上海汽车利润贡献率将从2008年每股贡献0.25元提升至0.4元附近。长江证券汽车分析师易俊峰指出，按上海汽车持股上海通用汽车50%计算，上海通用汽车对上海汽车贡献的权益利润约16亿元；2008年上海汽车净利润是6.56亿元。2007年上海通用贡献权益利润约24亿元，上海汽车总利润约46.34亿元。”



东风集团新能源车获“准生证”

◎本报记者 宦璐

东风集团昨日宣布，东风公司的混合动力客车和纯电动客车等新能源汽车通过生产准入审查。

据东风集团党委宣传部相关人员介绍，按照国家发改委《新能源汽车生产准入管理规则》的要求，东风公司于今年6月19日向工信部提出了新能源汽车生产准入申请。中机车辆技术服务中心专家组通过听汇报、审资料、查现场等形式，对照

新能源汽车生产准入条件及考核要求，逐条进行了审查。经审查通过后的东风部分新能源汽车产品将可以投入生产，并发布新产品公告。

另据知情人士透露，东风集团正在探索与英国的底特律电气控股有限公司开始新能源汽车的合作项目，该项目计划至少投资3000万至4000万美元，未来将在中国和欧洲销售电动汽车。Detroit Electric发言人Sean McCabe表示，将与东风集团合作，在内地发展及销售电动车。

双方也有可能成立合资公司，向东风及其他汽车制造商，建立及供应自动驾驶系统。”

事实上，作为中国第三大汽车制造商，东风集团的新能源汽车战略已经获得国家大力扶持。今年6月，东风电动汽车产业园试点基地揭牌，意味着东风公司新能源汽车的发展将得到国家专利产业化政策的重点扶持，该产业园有望成为东风新能源汽车创新成果的知识产权化、商品化和产业化的优质平台。

■产业观察

库存普遍不足 下半年车市怎保高增长？

◎本报记者 宦璐

上半年中国车市全球一枝独秀，但在持续4个月火热增长后，库存不足问题开始凸显，有经销商甚至已“无车可卖”，这将成为下半年国内车企能否保持高增长的不确定因素之一。

在东风乘用车联席会秘书长饶达看来，今年国内汽车市场将净增200万辆，其中市场周转用车最少应增加20多万辆，6月底库存不足。

“往年6月底时，最常见的是汽车厂商向经销商压库，以提高自己销售业绩的现象，今年却没有发生。很多经销商无车可卖，也非常困惑。”上海最大的汽车经销集团永达汽车控股的常务副总裁蔡英杰告诉记者。

6月份，销量创造历史新高上海大众，旗下的经销商也叫苦不迭。“我们

现在最大的问题就是没车，消费者只能排队等车。”一位上海大众的经销商这样反映。缺车现象在经销商中非常普遍，据他估计，现在全国至少还有2万辆左右的缺口。

在汽车下乡政策的带动下，微车市场开始井喷。长安汽车今年6月的销量超过6.3万辆，长安汽车市场部副部长杨勇告诉记者，现在长安的微产能已不能满足市场需求，产能利用率接近100%。车间实行加班加点后，物流又有了问题。“找不到那么多物流车来运送微车下乡，经销商们每天都在催车。”

事实上，这几个月的销售火爆让经销商们感受到了市场的复苏信号，在厂家谨慎排产计划和国家政策的拉动下，汽车厂商的库存到5月份就已经消化殆尽。

汽车工业协会助理秘书长朱一平认为，厂家库存规模介于半个月销量到一个月销量之间，才算正常。而全国乘用车联副秘书长崔东树经过计算，他发现，库存不足现象非常普遍。合资品牌的库存从13天降到了10天，而自主品牌库存则从17天降到了15天。

然而，对汽车企业来说，保持一定的库存是必要的。从汽车产品下线到最终售出，中间有很多环节，如果库存过少，容易造成消费者待货，不利于销量提升。如果库存偏多，则会占用厂商资金，而且库存时间过长，车辆质量、各项技术指标也会受到影响。

现在政策刺激下爆发的车市热情，已经有点“严重透支”了。因此，专家指出，厂家仍应控制好生产节奏，将库存保持在合理的区间，为下半年车市的平稳增长做好准备。

租售“背离” 上海房价泡沫显性化？

◎本报记者 李和裕

昨天，记者从各方面了解到的情况显示，上海各类物业的租金水平全线下滑，特别是住宅类的租金，与今年随成交回暖而回涨的房价形成“背离”之势。在业内看来，这正是在投资推动下楼市的非理性一面，也使得对房价泡沫的忧虑越来越显性化。

在住宅类市场，租赁行情整体疲软，出租宗数和租金水平互为影响并一同下滑。我们6月住宅租赁成交宗数环比5月下降了36%。”美联物业的工作人员介绍。以租赁为主的的服务式公寓更为窘迫，来自仲量联行的样本调查显示，二季度高端以及豪华服务式公寓的入住率分别下降了7%和11%，两者的租金同比也分别下降17.2%和14.8%。

非住宅市场也是如此。仲量联行的最新调查数据显示：目前甲级办公楼的租金与去年峰值相比，浦西已下跌29.6%，浦东更是下滑43.3%；优质商铺首层平均租金二季度环比下降2.4%；五星级酒店的日平均房价和入住率在今年前五月分别下降，使得每间可供出租房收入同比下降42%；工业地产市场，如外高桥等地区的仓储物业租金今年以来也下降了约三分之一。

今年以来房价的回涨已很明显，但租金回报率偏低也是不争的事实。尽管我国处于楼市快速发展期，但这种租售价格背离，说明房价

增长过快，已经不合理。”易居房地产研究院综合研究部部长杨红旭认为，以租金回报率衡量，我国房产的投资价值是下降的。

如2004年至2008年，内地房屋租金涨幅维持在2%上下，但房价增幅却高达6%至10%，而至今年一季度，租金回报率已相对2001年一季度降低了30%，上海楼市的租金回报率就仅3%，低于5%的国际普通标准，可以界定为存在一定房价泡沫。

对于租金回报率不如以往的状况，投资者也是有顾虑的。”仲量联行上海研究部总监柯志谦坦言。但是他

也指出，对于并非完全追求租金收入的楼市投资者而言，毕竟房价还在上涨，在投资渠道有限的情况下，他们依然看好楼市的长期发展。

而从物业出租者的对策来看，记者了解到，目前住宅市场上不少租赁房源已经在见机抛售。今年以来买卖市场的量价双高在供需两个方面都对租赁交易产生了一定抑制作用。”21世纪不动产的分析师指出，一方面，房价上升迅速导致部分需求加快了入市步伐，分流了租赁需求；另一方面，又使得一些租赁房源选择转投买卖市场，趁机解套。

上海二手房存货仅够4个月消化

◎本报记者 李和裕

昨天，来自易居臣信市场研究中心的监测显示，此前被指一手房存量仅够卖4个月的上海，当前二手房挂牌数为不到8万套，且二季度以来二手房新增挂牌量一直在逐月递减，而今年上半年二手房月均成交量却达2.3万套，如果下半年仍然保持这样的速度，那么目前的二手房存量也仅够市场消化4个月。

在业内看来，无论是一手房还是二手房，上半年都是丰收的6个月，而比一手房关注度低的二手房事实上卖得更欢。如来自21世纪不动产的分析师说。

不动产的监测数据显示，上半年上海二手房累计销售逾13.84万套，同比增88.2%，并远超新房成交的逾9.14万套。并且，不仅是上海，北京二手房网上签约总量逾10.46万套，其中住宅逾10.11万套，比去年同期分别上涨了640%和640%，且二手住宅比新建住宅多成交逾1.76万套；还有深圳二手房交易量与5.99万套，同比增长237%，也超出新房成交的约4.14万套。

“二手房交易量超过一手房是楼市成熟的标志之一，但近期市场流动性的增强使得投资需求入场，并推高了成交价格。”21世纪不动产的分析师说。

**工商机关将开展
家电下乡市场专项整治**

◎据新华社

国家工商行政管理总局要求各地工商机关，深入开展“家电下乡”汽车摩托车下乡”市场专项整治，严厉打击假冒“家电下乡”汽车摩托车下乡”名义销售不合格和假冒伪劣商品、虚假宣传、不正当竞争等违法行为，切实保护农村消费者合法权益，积极促进经济平稳较快增长。这是记者日从工商总局了解到的。

工商总局要求各地工商机关在专项整治中采取以下五项措施：

——对家电、汽车、摩托车等产品经营主体进行全面排查，严防非销售网点违反规定销售“家电下乡”汽车摩托车下乡”产品。监督中标销售企业及其所属网点切实履行进货查验义务，审验“家电下乡”汽车摩托车下乡”产品标识卡及号码，确保产品来源合法、质量合格。

——加强对“以旧换新”活动的监管，严防回收的旧家电、旧汽车摩托车改头换面非法流入市场。加强对旧家电、旧汽车摩托车交易市场的监督检查，严格规范市场主体资格和经营行为，依法维护旧家电、旧汽车摩托车市场交易秩序。

——依法查处取缔无照经营行为，严厉查处打着“家电下乡”汽车摩托车下乡”旗号制售假冒伪劣商品、销售不合格商品和以次充好、以假充真等违法行为，以及利用“家电下乡”汽车摩托车下乡”名义实施垄断、商业贿赂、虚假标识、虚假宣传、虚假广告、不正当有奖销售、强行搭售、假冒注册商标、冒用他人企业名称和仿冒知名商品特有的名称、包装、装潢等违法行为。

——围绕家用电器、建材、装饰材料、农资等商品，突出重点环节、重点区域和重点经营户，加强农村商品市场监管。强化对农村商品质量的日常巡查，严格检查商品的标识、生产日期、安全使用日期或者失效日期和质量合格证明文件，依法监督经营者及时退市不合格商品。

——突出重点区域、重点场所和重点经营者，加大案件查办力度，及时发现和依法惩处各类违法行为。大要案件挂牌督办，领导包案，限期办结。对监督检查中发现的违法经营行为和查办的违法案件，凡涉嫌触犯刑律的，严格按照规定及时移送公安机关依法处理。

中国普天等六厂商 参与4G技术室外测试

◎本报记者 张锐

昨日，知情人士向记者透露，TD-LTE(TD-SCDMA)的长期演进，相当于4G技术)已开始进行室外测试，其中包括中国普天在内的国内外总共有六个厂商参与测试。据悉，参加TD-LTE室外的测试6个厂商全部是对TD-LTE拥有自主研发能力的厂商。

按照国家TD-LTE工作组的测试计划，第一步是室内测试；第二阶段是外场测试，第三阶段是大规模的外场测试。到了第三阶段的大规模外场测试，将会找两到三个大城市进行测试，每一个城市都有100个基站。据悉，今年上半年TD-LTE还主要是在室内的测试。

中国普天相关人士介绍，普天已于2008年10月份就实现了TD-LTE功能样机的演示，并即将推出第二代性能样机，在2010年年底推出商用的产品。

业内人士同时透露，目前TD-LTE的测试瓶颈主要还在终端及测试设备，尤其是对于TD-LTE终端的测试，还没有相应完善的测试设备。

仲量联行谨慎乐观 看待北京下半年楼市

◎本报记者 于祥明

国际知名物业顾问公司仲量联行最新研究报告认为，诸多迹象预示着下半年北京房地产市场可能谨慎乐观。但在本季度末，部分高档住宅价格的快速上涨，将不利于市场成交量的持续回升。

报告统计观察指出，本季度中国国内企业对优质写字楼的需求不断增加，同时一些有实力的外资企业的需求也有所回升。

报告显示，本季度北京新建写字楼有效租金降幅已减缓。据统计，2季度北京写字楼市场平均租金为214元每平方米每月，同比上一季度仅下降了4.7%，远低于上海和香港的降幅。

另外，由于国内外中档品牌在过去的几个月中迅速扩张，报告认为这表现出其对于北京整体消费能力的认可及对市场长期发展前景的信心。

研究报告同时指出，虽然由于招商进展缓慢，部分开发商纷纷推迟了项目开业时间，但是在2009年下半年，依然会有57万平方米的新增物业进入市场，整体市场的空置率还会进一步被推高，租金也将在激烈的市场竞争中下降。

根据我们的监测，2季度北京高档公寓平均售价为22338元/平方米，比上一季度上涨了0.8%，高档别墅售价为19389元/平方米，环比上一季度上涨了0.6%。当前，在经济没有完全回暖的情况下，房价的快速上涨将不利于成交量的持续回升，市场很可能再次进入观望期。”